

Partner Manager (m/w/d)

belboon (part of detailM) ist eines der größten Performance Marketing Netzwerke im D-A-CH Markt. Etwa 1.800 Partnerprogramme und ca. 80.000 Publisher aus rund 50 Nationen sind in unserem Netzwerk aktiv. Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen und jeglicher Größe vertrauen auf unser international erfahrenes Account Management und die marktführende Technologie unseres Performance Netzwerks.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir aktuell einen Partner Manager (m/w/d).

Deine Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung von Premium Partnern, insbesondere aus den Bereichen Preisvergleich, Couponing, Cashback und Content
- Monitoring und Optimierung der Partner Performance hinsichtlich strategischer und technischer Weiterentwicklung
- Akquise von neuen Partnern, um unser Partnernetzwerk nachhaltig auszubauen
- Ständiger Austausch mit den Partnern und Aufbau von engen Partnerbeziehungen
- Ausbau des Partnerportfolios und nachhaltige Umsatzentwicklung der verschiedenen Partnersegmente
- Proaktives Verhandeln von Aktionen, Deals und Kooperationen mit den Partnern

Dein Profil:

- Du hast 2-3 Jahre Berufserfahrung im Online Marketing gesammelt, idealerweise in den Bereichen Partner Management, Business Development und/oder Account Management
- Du übernimmst gerne Verantwortung und steuerst eigenständig deinen Verantwortungsbereich und dessen Entwicklung
- Du bist sehr kommunikativ und hast ein selbstbewusstes Auftreten
- Du bist durchsetzungsfähig gegenüber Kunden und Partnern
- Du bist teamfähig, teilst dein Wissen und hast eine Hands-on-Mentalität
- Du hast ausgeprägte analytische Fähigkeiten und eine strukturierte, selbständige Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind Voraussetzung, eine zusätzliche Fremdsprache ist ein Plus

Unsere Benefits:

- Ein modernes und internationales Unternehmen, mit flachen Hierarchien und flexiblen Strukturen
- Eine lebendige, kollegiale Firmenkultur mit ausgeprägtem Teamgeist
- Ein spannendes und dynamisches Umfeld mit starkem Wachstum
- Flexible Homeoffice Regelung
- Interne Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein Office im Herzen Berlins

Werde Teil von belboon. Sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen sowie deinen frühestmöglichen Starttermin an: jobs@belboon.com z.Hd. von Herr Steinrock. Wir freuen uns auf deine Unterlagen.

Du hast noch Fragen oder möchtest einfach mehr über belboon erfahren? Ruf uns gerne an: +49 (0)30 322 965 174.